

Rola PKO Banku Polskiego w finansowaniu zadań z zakresu ochrony środowiska.

BANKOWOŚĆ KORPORACYJNA

ROZWIĄZANIA
FINANSOWE
DLA KAŻDEJ
BRANŻY

Międzyzdroje, 1 czerwca 2009 r.



PKO BANK POLSKI

Blisko Biznesu

Koniunktura wewnętrzna a warunki finansowania zewnętrznego

KONIUNKTURA WEWNĘTRZNA

- wzrost PKB
(w 2007 r. 6,6% r/r)
- spadek bezrobocia
(w 2007 r. 11,2% wobec 14,8% w 2006 r.)
- niski poziom inflacji
(w 2007 r. 2,5%)

- **spowolnienie wzrostu gospodarczego**
(PKB w 2008r. 4,9% r/r)



SYTUACJA NA POLSKIM RYNKU FINANSOWYM

- nadwyżka depozytów nad kredytami
(2007 r. 15 mld PLN)
- szybki wzrost depozytów – rozpoczęcie dekonunktury na rynku kapitałowym
- płynny rynek międzybankowy, w tym wysoki poziom środków napływających z zagranicy (ok. 30 mld PLN)

- **brak nadwyżki depozytów nad kredytami**
- **wzrost konkurencji na rynku depozytów**
- **ograniczenie napływu środków z zagranicy**
- **ograniczenie płynności na rynku międzybankowym**

WARUNKI FINANSOWANIA

- łagodna polityka kredytowa
- niski poziom cen kredytów

- **wzrost awersji do ryzyka**
- **wzrost kosztu pozyskania pieniądza**



- spadek dochodów samorządów w wyniku zmiany sytuacji gospodarczej
- kumulacja wydatków na inwestycje infrastrukturalne
- ustawowe wskaźniki zadłużenia i jego obsługi



spojrzenie
projektowe/zadaniowe
na kwestię finansowania
inwestycji publicznych



UDZIAŁ PKO BANKU POLSKIEGO W RYNKU FINANSOWANIA I OBSŁUGI DEPOZYTOWEJ SAMORZĄDÓW



- niekwestionowany lider na rynku obligacji komunalnych
- wieloletni partner finansowy jednostek sektora finansów publicznych

Stan na grudzień 2007r.



UWARUNKOWANIA FINANSOWANIA KREDYTEM

SEKTOR BANKOWY

**MAKSYMALNY
OKRES
KREDYTOWANIA**

**CENA KREDYTU
(STAWKA BAZOWA
I MARŻA)**

ZABEZPIECZENIA

UREGULOWANIA USTAWOWE

**Wskaźniki
zadłużenia
zgodne z ustawą
o finansach
publicznych**

**Procedura
wyboru zgodna z
ustawą Prawo
zamówień
publicznych**



MITY

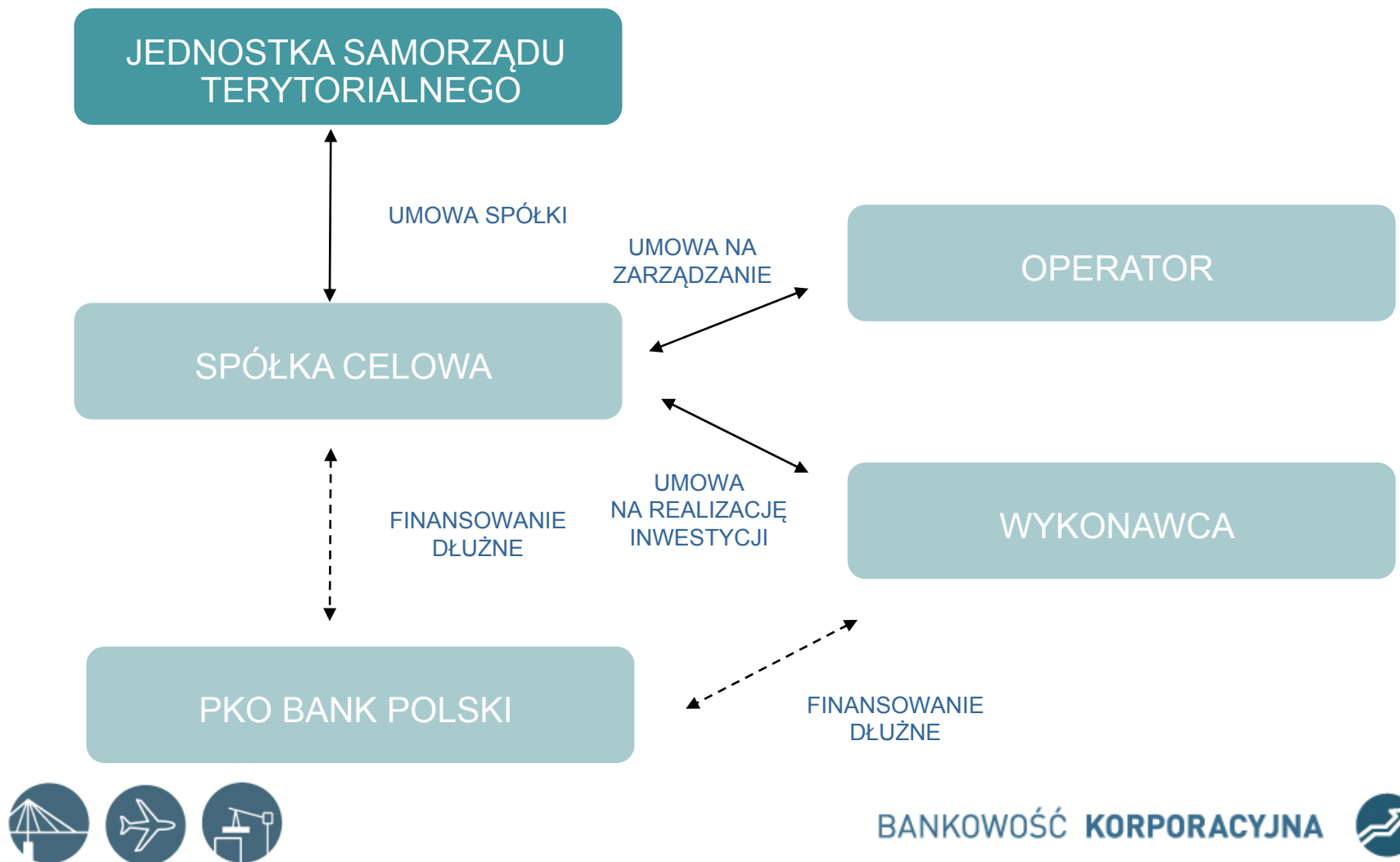
- **długotrwała i skomplikowana procedura** przygotowania emisji
- mała **elastyczność** produktu
- **w okresie wykupu duże zapotrzebowanie na środki finansowe** i potrzeba pomniejszenia środków na inne inwestycje
- **wyższe** niż w przypadku kredytu **koszty pozyskania finansowania**

PRAWDY

- środki z emisji mogą być uruchomione **nawet po 7 dniach od daty podjęcia uchwały emisyjnej**
- możliwość **elastycznego dopasowania wielkości i terminów emisji oraz wykupu** obligacji
- **właściwa strukturyzacja** emisji nie ogranicza zdolności samorządu do finansowania inwestycji w okresie spłaty obligacji
- koszty **porównywalne z kredytem** bankowym



Projekty partnerstwa publiczno – prywatnego w końcu możliwe do realizacji również w Polsce



BRAK DANYCH HISTORYCZNYCH
NISKA WIARYGODNOŚĆ KREDYTOWA

WYKUP WIERZYTELNOŚCI
SAMORZĄDOWYCH
PORECZENIA
UMOWA WSPARCIA

SPÓŁKA CELOWA

SAMORZĄD

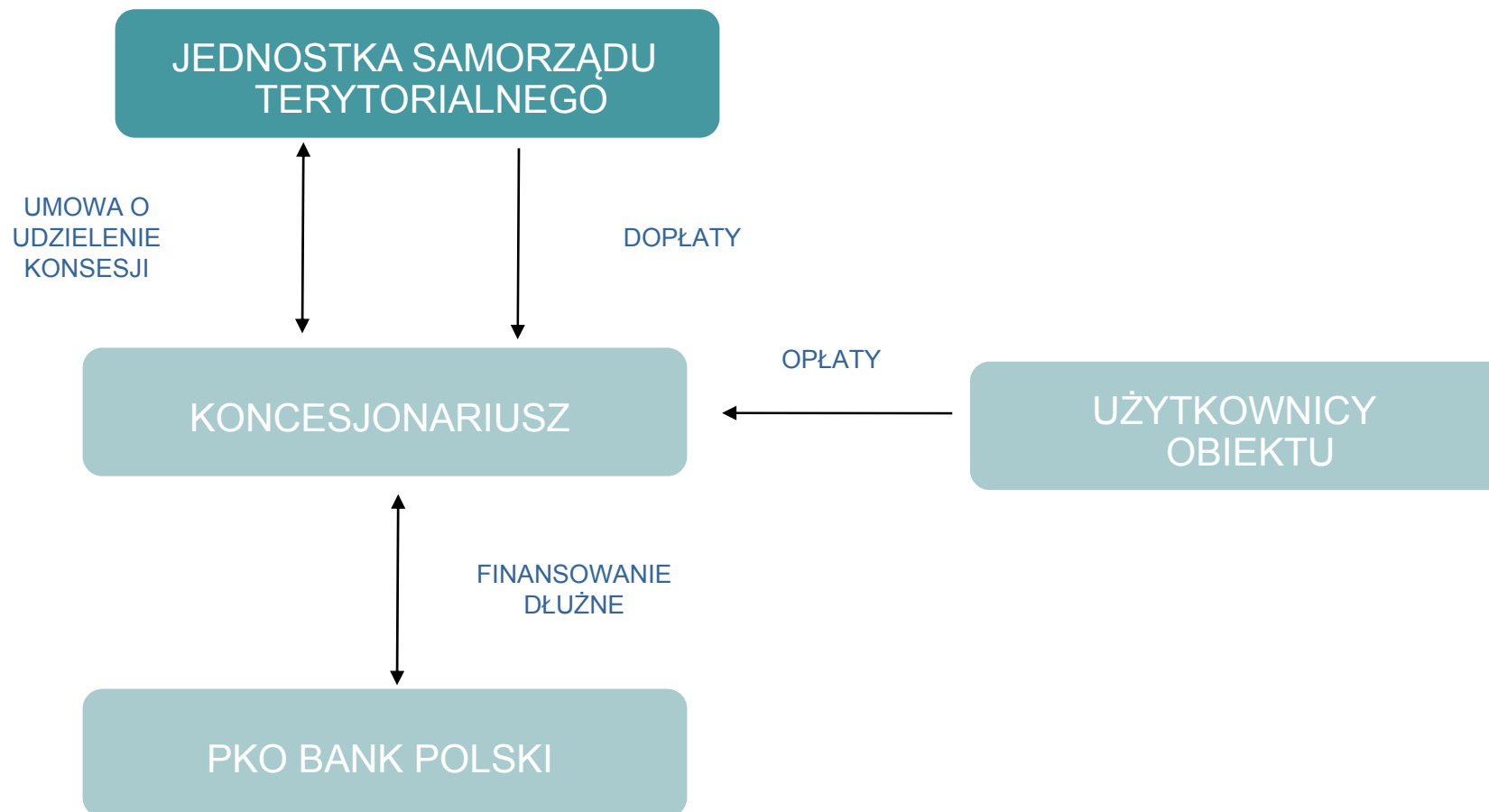
TRANSFER RYZYKA

FINANSOWANIE
DŁUŻNE

PKO BANK POLSKI



Koncesja na roboty budowlane lub usługi otwiera drogę do bezpośredniego zaangażowania partnerów prywatnych w realizację zadań publicznych



PROGRAM EUROPEJSKI

Wiedza

Podstawowe
usługi doradcze

Firmy doradcze

Montaż finansowy

Finansowanie

Kredyty
pomostowe

Kredyty
współfinansujące

Usługa leasingu

Fundusz Poręczeń
Unijnych

Rozliczenia

Rachunek
projektu

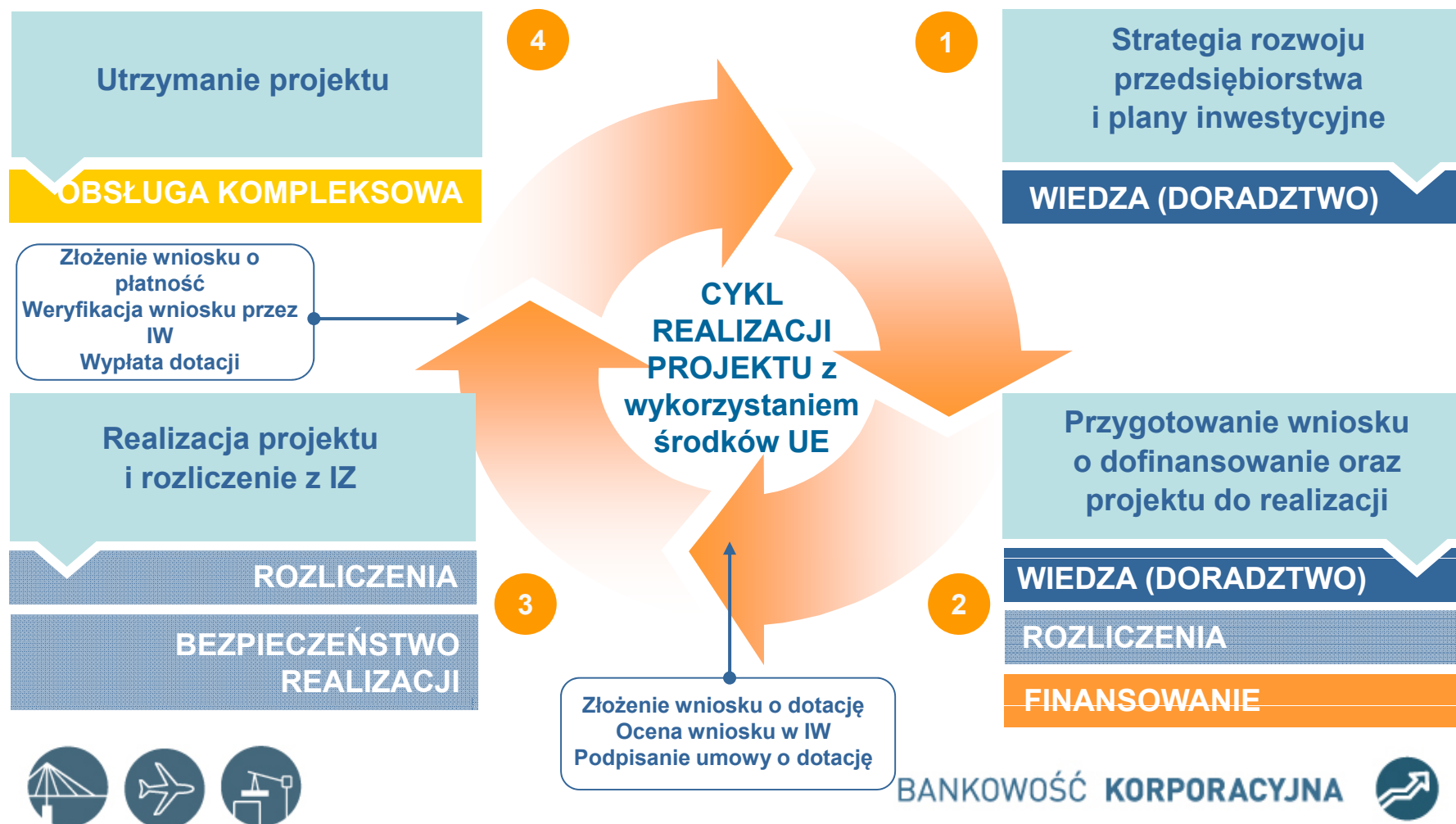
Akredytywa
dokumentowa

Instrumenty
headgingowe

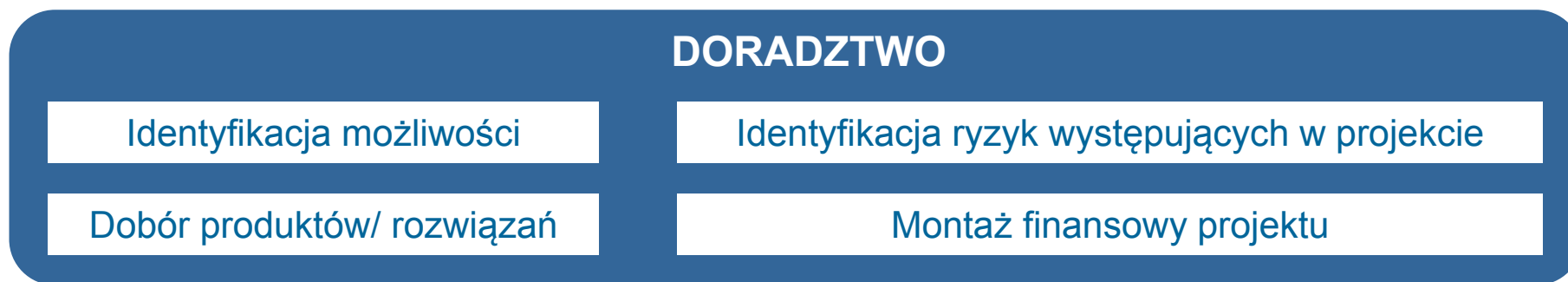
Gwarancje
bankowe



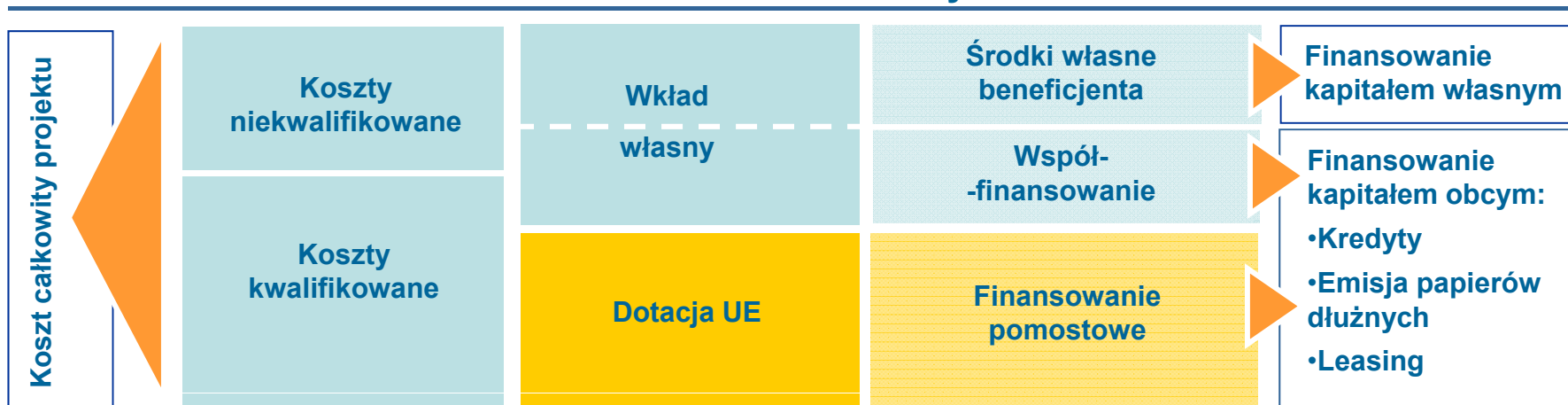
Cykl życia projektu



Doradztwo



Montaż finansowy



Raty leasingowe związane ze spłatą kapitału mogą być w części zaliczone do kosztów kwalifikowanych projektu

Waluta	<ul style="list-style-type: none">▪ PLN, EUR, CHF
Rodzaj rat leasingowych	<ul style="list-style-type: none">▪ równe, malejące, sezonowe
Warunki kwalifikowalności rat leasingowych	<ul style="list-style-type: none">• umowa leasingu musi zawierać zobowiązanie do przeniesienia własności leasingowanego środka trwałego po zakończeniu trwania umowy• w przypadku leasingu nieruchomości musi on trwać przez okres co najmniej 5 lat (3 lat w przypadku sektora MŚP) od przewidywanego terminu zakończenia realizacji inwestycji



Korzyści

- możliwość zawierania umów na długie okresy
- szybka akceptacja i uproszczone procedury
- niski udział własny klienta - nawet od 0% (zależny od kondycji finansowej klienta i typu inwestycji)
- ograniczone wymogi dokumentacyjne



Cechy wyróżniające ofertę PKO Banku Polskiego



Medal Europejski

Nagroda przyznana Bankowi za produkt Instrument Pieniądza Elektronicznego w ramach prestiżowego konkursu organizowanego przez Business Centre Club i Urząd Komitetu Integracji Europejskiej (03/2006)



Europrodukt

Program Europejski PKO Banku Polskiego został wyróżniony tytułem „Europrodukt 2005”



„TERAZ POLSKA”

Godło Promocyjne „Teraz Polska” dla Programu Europejskiego PKO Banku Polskiego w XVII i XVIII edycji konkursu (2007 i 2008 r.)



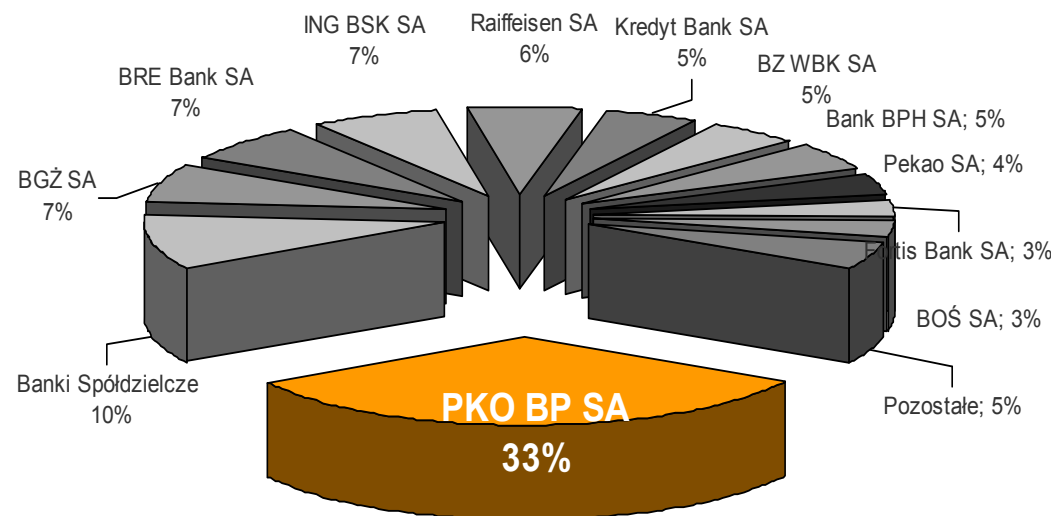
UDZIAŁ BANKÓW W FINANSOWANIU PROJEKTÓW UNIJNYCH

PKO Bank Polski SA jest niekwestionowanym liderem na rynku finansowania projektów unijnych

Z oferty PKO Banku Polskiego skorzystało ponad 2 000 klientów

Udzieliliśmy kredytów na łączną kwotę blisko 3 000 000 000 PLN

Udział banków w wartości kredytów finansujących projekty unijne, udzielonych w latach 2004-2007



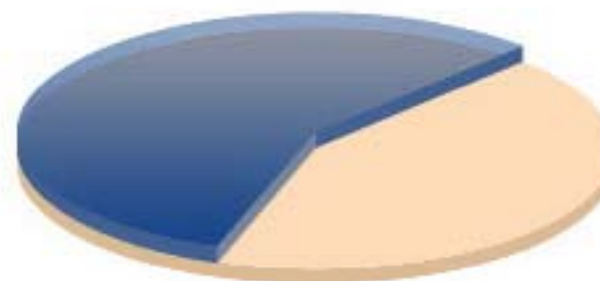
Źródło: IBnGR

BANKOWOŚĆ KORPORACYJNA



- PKO BP posiada stabilny akcjonariat
- PKO BP jest w bardzo dobrej kondycji finansowej
- PKO BP cechuje wysoka efektywność działania
- PKO BP efektywnie zarządza ryzykiem – posiada dobrą sytuację płynnościową

AKCJONARIAT BANKU



- Skarb Państwa 51,24%
- Pozostali akcjonariusze 48,76%



Współpraca z PKO Bankiem Polskim daje możliwość wykorzystania siły grupy finansowej PKO BP



PKO BANK POLSKI

PKO BANK POLSKI to:

- doświadczenie
- stabilność i tradycja
- zaufanie



inteligo



BANKOWOŚĆ KORPORACYJNA



DZIĘKUJĘ ZA UWAGĘ

Piotr Galas
Z-ca Dyrektora
Departamentu Klienta Korporacyjnego
PKO BP

BANKOWOŚĆ KORPORACYJNA

ROZWIĄZANIA
FINANSOWE
DLA KAŻDEJ
BRANŻY



PKO BANK POLSKI

Blisko Biznesu

Gwarantujemy partnerskie relacje z podmiotami publicznymi

- możliwość wykorzystania potencjału wiedzy i doświadczenia pracowników Banku
- otwartość Banku na potrzeby wykraczające poza rozwiązania standardowe
- wielowątkowość współpracy w celu przygotowania kompleksowej oferty dostosowanej do potrzeb partnerów publicznych
- możliwość wspólnego wypracowania nowatorskich na polskim rynku rozwiązań finansowych

